

Số: 16A/QĐ-XS

An Giang, ngày 21 tháng 5 năm 2019

QUYẾT ĐỊNH
Ban hành Quy chế phát hành vé xổ số truyền thống An Giang
CHỦ TỊCH
CÔNG TY TNHH MTV XỔ SỐ KIẾN THIẾT AN GIANG

Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 68/2014/QH13 ngày 26 tháng 11 năm 2014;

Căn cứ Luật thuế thu nhập cá nhân số 04/2007/QH12 ngày 21 tháng 11 năm 2007 và Luật thuế thu nhập cá nhân số 26/2012/QH13 ngày 22 tháng 11 năm 2012 của Quốc hội về sửa đổi, bổ sung một số Điều của Luật thuế thu nhập cá nhân số 04/2007/QH12 ngày 21 tháng 11 năm 2007;

Căn cứ Nghị định số 30/2007/NĐ-CP ngày 01 tháng 3 năm 2007 của Chính phủ về kinh doanh xổ số và Nghị định số 78/2012/NĐ-CP ngày 05 tháng 10 tháng 2012 của Chính phủ về sửa đổi, bổ sung một số điều của Nghị định số 30/2007/NĐ-CP ngày 01 tháng 3 năm 2007 của Chính phủ về kinh doanh xổ số;

Căn cứ Nghị định số 122/2017/NĐ-CP ngày 13 tháng 11 năm 2017 của Chính phủ quy định một số nội dung đặc thù về cơ chế quản lý tài chính và đánh giá hiệu quả hoạt động đối với doanh nghiệp kinh doanh xổ số; Sở Giao dịch Chứng khoán và Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam;

Căn cứ Thông tư 75/2013/TT-BTC ngày 04 tháng 6 năm 2013 của Bộ Tài chính hướng dẫn chi tiết về hoạt động kinh doanh xổ số;

Căn cứ Thông tư 138/2017/TT-BTC ngày 25 tháng 12 năm 2017 của Bộ Tài chính hướng dẫn một số khoản chi phí đặc thù đối với doanh nghiệp kinh doanh xổ số quy định tại Nghị định số 122/2017/NĐ-CP ngày 13 tháng 11 năm 2017 của Chính phủ quy định một số nội dung đặc thù về cơ chế quản lý tài chính và đánh giá hiệu quả hoạt động đối với doanh nghiệp kinh doanh xổ số; Sở Giao dịch Chứng khoán và Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam;

Căn cứ Điều lệ của Công ty TNHH một thành viên Xổ số Kiến thiết An Giang được ban hành kèm theo Quyết định số 2422/QĐ-UBND ngày 09 tháng 8 năm 2017 của Ủy ban nhân dân tỉnh An Giang;

Xét đề nghị của Giám đốc.

QUYẾT ĐỊNH:

Điều 1. Ban hành Quy chế phát hành vé xổ số truyền thống An Giang.

Điều 2. Quyết định này có hiệu lực kể từ ngày ký.

Điều 3. Tất cả các thành viên của Công ty TNHH MTV Xổ số Kiến thiết An Giang; các cá nhân, tổ chức có liên quan có trách nhiệm thi hành Quyết định này. /.

Nơi nhận:

- Chủ tịch Công ty;
- Ban Giám đốc + KSV;
- Các phòng nghiệp vụ;
- Website của Công ty;
- Lưu. *Phong*

CHỦ TỊCH CÔNG TY



Trần Văn Lâm

An Giang, ngày 21 tháng 5 năm 2019

QUY CHẾ
PHÁT HÀNH VÉ XỔ SỐ TRUYỀN THÔNG AN GIANG
Ban hành kèm theo Quyết định số 164/QĐ-XS ngày 21 tháng 5 năm 2019
Của Công ty TNHH MTV Xổ số Kiến thiết An Giang

A. NHỮNG QUY ĐỊNH CHUNG

Điều 1: Công ty TNHH Một thành viên Xổ số Kiến thiết An Giang (gọi tắt là Công ty) phát hành sản phẩm vé xổ số truyền thông chủ yếu thông qua đại lý có hợp đồng với Công ty.

Điều 2: Đại lý xổ số là tổ chức, cá nhân trực tiếp ký hợp đồng với Công ty TNHH Một thành viên Xổ số Kiến thiết An Giang để thực hiện tiêu thụ vé (gọi tắt là đại lý).

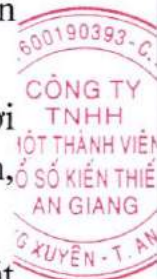
Điều 3: Đại lý phải thể chấp và thanh toán công nợ đúng quy định; đồng thời phải chấp hành những quy định của pháp luật và văn bản của Công ty có liên quan đến xổ số.

Điều 4: Đại lý có trách nhiệm nhận và bán vé số đúng đối tượng, đúng thời gian, đúng địa bàn, thực hiện tốt hoạt động thu đổi vé trúng thưởng theo ủy quyền, góp phần phát triển vé An Giang và ổn định thị trường.

Điều 5: Đại lý được hưởng hoa hồng bán vé, phí ủy quyền trả thưởng, lãi phát sinh từ thể chấp, khoản xem như thể chấp của đại lý và quyền lợi chính đáng, hợp pháp khác (nếu có).

Điều 6: Đại lý có thành tích phát triển vé An Giang, chấp hành tốt những thỏa thuận của hợp đồng, thông báo, quy định khác của Công ty; sẽ được khen thưởng. Tùy mức độ vi phạm của đại lý, Công ty giảm vé phân phối, giảm quyền lợi được hưởng hoặc ngưng hợp đồng.

Điều 7: Quan hệ giữa đại lý với Công ty trên nguyên tắc bình đẳng, tự nguyện. Nếu 1 trong 2 bên có vi phạm nghiêm trọng hợp đồng, thì bên còn lại được quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng; nhưng phải thực hiện hoàn tất nghĩa vụ có liên quan.



B. NHỮNG QUY ĐỊNH CỤ THỂ

Điều 8: Điều kiện phát triển đại lý xổ số An Giang

Phải có đơn xin làm đại lý được địa phương xác nhận và đồng thời đủ điều kiện theo quy định tại Điều 16 của Thông tư 75/2013/TT-BTC ngày 04/6/2013 của Bộ Tài chính.

Trong đơn phải có cam kết một số vấn đề quan trọng như: Đảm bảo thể chấp, tỷ lệ tiêu thụ v.v... hoặc theo mẫu của Công ty quy định. Trường hợp đối tượng xin làm đại lý có bán vé số An Giang (nhận từ đại lý khác) còn phải cam kết không giảm tiêu thụ vé An Giang của đại lý đối tác.

Điều 9: Trình tự ký hợp đồng đại lý

1/ Trường hợp tuyển chọn đại lý mới:

Căn cứ đơn xin làm đại lý và nhu cầu phát triển đại lý của mỗi thị trường, khu vực mà Công ty cần phát triển, phòng Kế hoạch - Kinh doanh xem xét từng trường hợp để báo cáo kết quả, đề xuất Chủ tịch Công ty quyết định: Thu nhận đại lý, thời điểm thực hiện, lượng vé nhận.

2/ Trường hợp tái ký hợp đồng:

- Đại lý còn đang thực hiện hợp đồng năm trước với Công ty;
- Phòng Kế hoạch - Kinh doanh báo cáo đại lý đủ điều kiện tái ký hợp đồng, trình Chủ tịch Công ty quyết định.

Điều 10: Thị trường tiêu thụ

Đại lý chấp hành quy định đưa vé ra thị trường bán đúng ngày, đúng địa bàn khu vực (hiện tại gồm các tỉnh, thành phố từ Lâm Đồng, Bình Phước và Bình Thuận trở vào đến Cà Mau); trong điều kiện Công ty yêu cầu bán thị trường nào thì đại lý phải chấp hành.

Điều 11: Đối tượng tham gia dự thưởng xổ số An Giang

Đại lý phải cam kết tuân thủ quy định đối với người tham gia dự thưởng xổ số An Giang theo quy định tại Điều 14 của Thông tư 75/2013/TT-BTC ngày 04/6/2013 của Bộ Tài Chính.

Điều 12: Đặc điểm vé số An Giang

1/ Mặt trước tờ vé có những thông tin cơ bản sau:

- Bên trái tờ vé: Phía trên là logo và tên Công ty; ở giữa là in nền nhũ bạc có hình các con thú tương ứng các chữ số tham gia dự thưởng; phía dưới là kỳ vé phát hành (kỳ vé tháng và tuần mở thưởng), ngày mở thưởng.

- Chính giữa tờ vé: Phía trên là giá trị giải đặc biệt; ở giữa là hai dãy chữ số nhỏ, hình ảnh, hoa văn; phía dưới là dãy chữ số lớn tham gia dự thưởng có chữ viết tương ứng từng chữ số và có gắn bông hoa quy ước với các chữ số.

- Bên phải tờ vé: Phía trên là mệnh giá tờ vé in nhũ bạc, ở giữa là kỳ vé phát hành in nhũ bạc, ngày mở thưởng, hoa văn và 2 nửa mộc so cùi.

2/ Mặt sau tờ vé:

- Bên trái tờ vé: Hoa văn và 2 nửa mộc so cùi để đối chiếu 2 nửa mộc cùi lưu của Công ty.

- Chính giữa tờ vé: Thông tin về cơ cấu giải thưởng.

- Bên phải tờ vé: Thông tin những quy định cần biết về vé trúng thưởng dành cho người trúng thưởng.

- Phía dưới tờ vé: Có khoảng trống để ghi họ tên, chứng minh nhân dân và địa chỉ của người trúng thưởng; in chìm dòng chữ “Hãy bảo quản tốt tờ vé số AG”; địa chỉ Website của Công ty.

Điều 13: Thẻ chấp, thanh toán công nợ

1/ Thẻ chấp:

a) Sau khi ký hợp đồng tiêu thụ vé số thì đại lý phải thẻ chấp tối thiểu 85% tổng giá trị vé nhận bán (tính theo mệnh giá tờ vé) hay còn gọi là thẻ chấp vé ứng.

b) Đại lý thẻ chấp với hình thức chuyển khoản hoặc tiền mặt cho Công ty, đồng thời ủy quyền cho Công ty:

- Mở Hợp đồng tiền gửi có kỳ hạn do Công ty và ngân hàng ký kết, trong đó có nội dung đây là tiền thẻ chấp của đại lý;

- Hoặc mở Giấy chứng nhận tiền gửi có kỳ hạn do Công ty đứng tên và ngân hàng có thông báo giấy chứng nhận này là tiền thẻ chấp của đại lý.

2/ Thanh toán và công nợ:

- Do yêu cầu phải chuẩn bị phân phối vé phù hợp với từng thị trường hoặc số lượng lớn, địa bàn rộng, trao đổi vé,... cần vé sớm, được ứng vé thì đại lý cũng phải thực hiện nghiêm chế độ thẻ chấp như trên.

- Thời gian nhận vé chậm nhất kết thúc vào sáng ngày thứ Ba hàng tuần; quá hạn trên số vé còn lại xem như đại lý tự giác không nhận, Công ty được quyền cắt vé không cần thông báo. Trường hợp đặc biệt phải được Chủ tịch Công ty chấp thuận.

- Thời gian thanh toán là 21 ngày kể từ ngày nhận vé bán, mà trong 21 ngày đã có hơn 3 kỳ vé đã mở thưởng nghĩa là đã xác định chính xác được 3 kỳ nợ, để bảo đảm quyền lợi của đại lý và quản lý chặt chẽ của Công ty, đại lý phải nộp tiền 100% số tiền phải trả cho giá trị vé tiêu thụ sau khi trừ tiền hoa hồng đại lý được nhận; số tiền đại lý nộp trong thời gian này sẽ được Công ty xem như thẻ chấp, mọi quyền lợi phát sinh từ khoản tiền này đại lý được hưởng. Ngoài 3 kỳ nợ trên khi xác định tiêu thụ kỳ vé nào thì phải thanh toán ngay.



- Để thuận lợi trong hạch toán và dễ dàng trong quản lý, khoản xem như thế chấp cho 3 kỳ nợ được Công ty thể hiện ở tháng đầu năm hoặc ngay kỳ tiêu thụ đầu tiên khi đại lý ký hợp đồng trong năm. Trong thời gian thực hiện hợp đồng, hàng quý Công ty sẽ xem xét thực hiện đảo nợ khi lượng vé tiêu thụ trong quý (tính bình quân cho từng tháng trong quý) của đại lý tăng từ 10% trở lên, hoặc khi giảm từ 15% trở lên, so với lượng tiêu thụ của kỳ nợ đang thế chấp, ở quý tiếp theo.

- Đại lý chỉ được nhận vé kỳ kế tiếp, khi đã thực hiện tốt về việc thanh toán công nợ.

- Khi thanh lý hợp đồng, số tiền thế chấp và xem như thế chấp:

+ Sẽ được dùng để thanh toán công nợ, các nghĩa vụ khác nếu đại lý còn nợ Công ty. Hoặc ngược lại, được trả lại đại lý nếu đại lý đã thanh toán dứt điểm công nợ, v.v...

+ Trong trường hợp sau khi thanh lý, nếu có hồ sơ theo yêu cầu của công ty bạn hay đại lý đồng nghiệp về trách nhiệm công nợ đại lý phải trả, thì Công ty TNHH MTV Xổ số Kiến thiết An Giang có quyền chậm trả tiền còn lại.

- Trường hợp vi phạm hợp đồng đến ngừng hợp đồng, thì các quyền lợi phát sinh từ khoản xem như thế chấp đến hạn được Công ty khấu trừ ưu tiên thu theo trình tự sau: công nợ, thế chấp, nghĩa vụ thuế, v.v....

3/ Chi lãi thế chấp:

- Các khoản lãi phát sinh từ tiền thế chấp và khoản xem như thế chấp, đại lý được hưởng:

+ Nếu thực hiện tốt quy chế này, trong trường hợp ngưng hợp đồng ở thời điểm nào, thì chỉ được hưởng quyền lợi tương ứng với thời gian thực hiện.

+ Công ty được quyền quyết định bổ sung thế chấp đối với trường hợp đại lý chưa nộp đủ thế chấp do nguyên nhân tăng vé; hay quyết định thu để bù trừ cho nghĩa vụ phải thanh toán của đại lý nếu vi phạm nguyên tắc thanh toán, nợ thuế, v.v....

- Thời điểm và mức chi trả lãi thế chấp:

+ Lãi từ khoản xem như thế chấp (tương đương 3 kỳ nợ vé) hay còn gọi là thế chấp vé mở thưởng: Mỗi quý Công ty chi 1 lần và được căn trừ công nợ tiền vé đại lý.

+ Lãi từ thế chấp vé ứng: Sẽ được Công ty chi vào cuối kỳ hạn. Tùy vào tình hình thế chấp đại lý mà khoản lãi này sẽ chi trả bằng tiền cho đại lý hoặc giữ lại thu tăng thế chấp hoặc căn trừ công nợ tiền vé đại lý.

Điều 14: Kế hoạch điều chỉnh vé phát hành

- Căn cứ khả năng và điều kiện của từng đại lý, Công ty có kế hoạch từ đầu năm phân phối vé cho các đại lý. Hàng tháng, dựa vào tỷ lệ tiêu thụ và phương thức trả ế của từng đại lý mà Công ty có kế hoạch điều chỉnh cụ thể.

- Tỷ lệ ế của đại lý sẽ được Công ty thông báo từng kỳ.

- Căn cứ theo lượng phát hành (giá trị theo mệnh giá vé), chứ không phải theo số cây vé. Cơ sở để phát hành là khả năng tiêu thụ đối với đại lý mới hoặc tỷ lệ tiêu thụ của đại lý so với mức quy định của Công ty thông báo tại từng thời điểm, cũng như chấp hành của đại lý đối với quy định của Nhà nước và Công ty về thể chấp và thanh toán công nợ.

1/ Điều chỉnh tăng vé:

Căn cứ đề nghị xin tăng vé của đại lý, phòng Kế hoạch - Kinh doanh đánh giá khả năng tăng tiêu thụ của từng trường hợp và đề xuất Giám đốc quyết định, sau khi xin chủ trương của Chủ tịch Công ty. Đại lý được tăng vé phải cam kết đạt tỷ lệ tiêu thụ theo quy định và không tăng trả ế cho đại lý đối tác (nếu có).

2/ Điều chỉnh giảm vé:

- Phòng Kế hoạch - Kinh doanh xét và đề xuất Giám đốc quyết định giảm vé sau khi xin chủ trương của Chủ tịch Công ty, đối với các trường hợp vi phạm một trong các nội dung sau:

- + Vi phạm tỷ lệ trả ế theo quy định của Công ty.
- + Trả vé ế nhiều hơn số vé nhận cho nhiều loại hình hoặc mệnh giá.
- + Vi phạm nội dung cam kết và hợp đồng đại lý.
- + Nhận không hết số vé được nhận.

- Đối với đại lý tự nguyện xin giảm vé được phân phối, do có tỷ lệ tiêu thụ thấp hơn mức Công ty quy định, thì được tự chọn đầu số cho phần vé xin giảm, theo trình tự từ xấu đến tốt trong trọn bộ 10 cây vé, chứ không phải là vé xấu trong tổng số vé được nhận. Điều này có nghĩa là đại lý có thể chọn đầu số khó tiêu thụ nhất để tự giảm trước, sau đó lần lượt đến đầu số dễ tiêu thụ hơn trong phần còn lại của trọn bộ 10 cây vé.

- Trường hợp Công ty thông báo cắt vé thì đầu số nào sẽ do Công ty quyết định và cũng lần lượt thực hiện trong những đầu số còn lại của trọn bộ 10 cây vé.

Điều 15: Nguyên tắc việc phát hành vé

- Việc phát hành vé trên nguyên tắc công bằng và hợp lý đối với từng thị trường và có điều chỉnh của từng thời kỳ. Căn cứ đề nghị của đại lý, bộ phận nghiệp vụ xem xét tổng thể kế hoạch phát hành và khả năng đáp ứng thực tế, cố gắng đảm bảo vé phát hành lẻ được tối đa 10 đầu số đối với đại lý có số lượng vé ít (từ dưới 4 cây).

- Ngoài ra, tùy thuộc mức độ cần thiết về đầu số vé phát hành của từng thị trường, phòng Kế hoạch - Kinh doanh xem xét và đề xuất kế hoạch điều chỉnh trình Giám đốc.

- Vé phát hành từng kỳ sẽ được phòng Kế hoạch - Kinh doanh ghi dấu bảo mật riêng.



Điều 16: Thẩm quyền duyệt ứng vé

- Lãnh đạo phòng Kế hoạch - Kinh doanh, Trường Trạm phát hành được duyệt cho đại lý ứng vé với tỷ lệ tương ứng mức độ thanh toán công nợ, cũng như những trường hợp ứng vé theo chủ trương của Chủ tịch Công ty. Ngoài ra, để thuận lợi trong phát hành vé, Lãnh đạo phòng Kế hoạch - Kinh doanh, Trường Trạm có thể xem xét làm tròn số vé nhận theo mức độ tối đa $\pm 0,5$ cây trong trường hợp đại lý nhận từ 10 cây trở lên.

- Trường hợp tỷ lệ ứng vé cao hơn không quá 20% mức độ thanh toán tiền vé thì Phó Giám đốc được giải quyết trong trường hợp đặc biệt không thường xuyên. Phó Giám đốc có trách nhiệm kiểm tra, giám sát việc thực hiện thẩm quyền trong duyệt ứng vé phát hành của Lãnh đạo phòng Kế hoạch - Kinh doanh, Trường Trạm và phải chịu trách nhiệm việc mình phụ trách.

- Trường hợp tỷ lệ ứng vé cao hơn 20% đến 40% mức độ thanh toán tiền vé thì Giám đốc Công ty giải quyết trong trường hợp đặc biệt không thường xuyên.

- Các trường hợp khác ngoài quy chế thì Giám đốc phải xin ý kiến của Chủ tịch Công ty.

Điều 17: Địa điểm và thời gian phát hành vé

1/ Địa điểm phát hành:

- Với điều kiện và khả năng hiện tại, Công ty mở các điểm phát hành vé tại:

1- Trụ sở Công ty tại An Giang, địa chỉ: Số 64C – Nguyễn Thái Học – Phường Mỹ Bình – TP. Long Xuyên – Tỉnh An Giang để thực hiện tất cả các giao dịch đối với đại lý tại An Giang và tất cả các đại lý khu vực Miền Tây còn lại không thực hiện giao dịch tại Cần Thơ và Vĩnh Long.

2- Trạm phát hành vé tại TP. Hồ Chí Minh, địa chỉ: Số 152 – Ký Con – Phường Nguyễn Thái Bình – Quận 1 – TP. Hồ Chí Minh để thực hiện các giao dịch tiền mặt, vé trúng và phát hành vé đối với các đại lý khu vực TP. Hồ Chí Minh và các tỉnh lân cận.

3- Cần Thơ (Ngân hàng Đầu tư và phát triển VN – chi nhánh Cần Thơ, địa chỉ: Số 5 - Phan Đình Phùng - Phường Tân An - Quận Ninh Kiều - TP. Cần Thơ) để thực hiện các giao dịch phát hành vé, thu thế chấp, thanh toán công nợ bằng tiền (bằng hình thức chuyển khoản) và vé trúng đối với các đại lý khu vực Cần Thơ và các tỉnh lân cận.

4- Vĩnh Long (Ngân hàng Đầu tư và phát triển VN – chi nhánh Vĩnh Long, địa chỉ: 26 - Đinh Tiên Hoàng - Phường 8 - TP. Vĩnh Long - Tỉnh Vĩnh Long) để thực hiện các giao dịch phát hành vé, thu thế chấp, thanh toán công nợ bằng tiền (bằng hình thức chuyển khoản) và vé trúng đối với các đại lý khu vực Vĩnh Long và các tỉnh lân cận.

- Đại lý phải đăng ký trước với Công ty địa điểm muốn nhận vé (trong 4 nơi trên) để Công ty chủ động kế hoạch phát hành.

- Các địa điểm khác (ngoài 4 địa chỉ trên) theo đề nghị của đại lý trong khả năng Công ty có, Giám đốc Công ty xem xét và đề xuất với Chủ tịch Công ty quyết định.

2/ Thời gian phát hành:

- **Tại trụ sở Công ty ở An Giang:** Từ thứ Hai đến thứ Sáu hàng tuần.

+ Sáng: Từ 7 giờ đến 11 giờ.

+ Chiều: Từ 13 giờ đến 17 giờ.

- **Tại Trạm phát hành ở TP.HCM:** Từ thứ Hai đến thứ Bảy hàng tuần.

+ Sáng: Từ 8 giờ đến 12 giờ.

+ Chiều: Từ 14 giờ đến 18 giờ.

- **Các điểm tại Cần Thơ và Vĩnh Long:**

+ Từ 8 giờ đến 11 giờ thứ Sáu hàng tuần.

+ Ngoài thời gian này, đại lý phải đến trụ sở Công ty hoặc địa điểm khác do Công ty chỉ định để nhận vé.

Điều 18: Địa điểm, thời gian hoàn trả vé bán không hết

1/ Thời gian hoàn trả vé:

Đại lý hoàn trả vé ế bắt đầu từ 13 giờ và chậm nhất là 15 giờ 45 phút thứ Năm hàng tuần. Riêng tại Trạm phát hành ở TP.HCM thì thời gian hoàn trả vé ế bắt đầu từ 14 giờ.

2/ Địa điểm hoàn trả vé:

- Vé ế được hoàn trả tại trụ sở Công ty, Trạm phát hành tại TP. Hồ Chí Minh hoặc tại các đơn vị có hợp đồng ủy quyền thanh hủy vé của Công ty:

1- Công ty TNHH MTV XSKT và Dịch vụ Tổng hợp Đồng Nai.

2- Công ty TNHH MTV XSKT Bà Rịa - Vũng Tàu.

3- Công ty TNHH MTV XSKT Long An.

4- Công ty TNHH MTV XSKT Tiền Giang.

5- Công ty TNHH MTV XSKT Bến Tre.

6- Công ty TNHH MTV XSKT Trà Vinh.

7- Công ty TNHH MTV XSKT Vĩnh Long.

8- Công ty TNHH MTV XSKT Cần Thơ.

9- Công ty TNHH MTV XSKT Sóc Trăng.

10- Công ty TNHH MTV XSKT Bạc Liêu.

11- Công ty TNHH MTV XSKT Cà Mau.



12- Công ty TNHH MTV XSKT Kiên Giang.

13- Công ty TNHH MTV XSKT Hậu Giang.

14- Công ty TNHH MTV XSKT Kiên Giang, chi nhánh phát hành xổ số Phú Quốc.

* Trường hợp bất khả kháng (tai nạn, thiên tai, ...), không thể đến những địa điểm trên trong thời gian quy định, đại lý thông báo ngay cho Lãnh đạo phòng Kế hoạch – Kinh doanh, Trưởng Trạm hoặc Ban Giám đốc Công ty để được hướng dẫn thủ tục trả ế đúng quy định theo Điều 20, Quy chế về Quy trình thu hồi vé xổ số truyền thống An Giang không tiêu thụ hết. Ban Giám đốc Công ty phải báo cáo Hội đồng giám sát và Chủ tịch Công ty.

Điều 19: Phương thức thu hồi vé hoàn trả

1/ Cách thức vô hiệu hóa vé hoàn trả:

- Đại lý phải chặt góc mất một phần một số cùi để vô hiệu hóa tờ vé trước khi hoàn trả theo một trong ba cách sau đây:

+ Chặt thẳng từ trên xuống phần có một số cùi của tờ vé, với kích thước tối đa mất đứt chữ số ở hàng đơn vị (tối đa tiếp giáp với hàng chục) của dãy số dự thưởng.

+ Chặt mất góc dưới bên phải có phần một số cùi của tờ vé, với kích thước tối đa mất đứt chữ số ở hàng đơn vị (tối đa tiếp giáp với hàng chục) của dãy số dự thưởng.

+ Chặt mất góc trên bên phải có phần một số cùi của tờ vé, với kích thước tối đa mất đứt chữ số ở hàng chục (tối đa tiếp giáp với hàng trăm) dãy số nhỏ phía trên bên phải của tờ vé.

2/ Thủ tục hoàn trả vé ế:

- Khi hoàn trả vé ế, người nộp lập 3 bảng kê rõ ràng, giống nhau, ghi đúng số lượng vé ế (ghi bằng số và bằng chữ), đủ thông tin theo mẫu của Công ty phát hành; ký tên chịu trách nhiệm tính trung thực về số lượng vé trả cho Công ty.

- Người trả vé ế phải lưu giữ 1 bảng có xác nhận của người có trách nhiệm thu hồi vé ế để kiểm tra đối chiếu khi cần thiết.

3/ Nguyên tắc thanh hủy vé ế:

- Tại trụ sở Công ty: Vé ế hoàn trả được kiểm tra vô hiệu hóa, kiểm đếm chi tiết và niêm phong lưu kho, dưới sự giám sát của Hội đồng giám sát xổ số.

- Những điểm ngoài trụ sở Công ty: Thực hiện kiểm tra vô hiệu hóa vé; kiểm đếm sơ bộ tép, bó; niêm phong vé; lập biên bản, Fax hoặc điện thoại cho Công ty TNHH MTV XSKT An Giang; để trình Hội đồng giám sát xổ số. Vé ế hoàn trả được kiểm đếm lại chi tiết và niêm phong tại trụ sở Công ty.

- Việc kiểm tra chi tiết được đặt dưới sự giám sát của Hội đồng giám sát xổ số tỉnh An Giang: Vé thừa hoặc thiếu (Nếu từ 30 vé trở lên thì lập biên bản có chữ ký của Hội đồng giám sát xổ số An Giang, nếu dưới 30 vé thì lập biên bản có chữ ký của

Ban Giám đốc Công ty) sẽ thông báo kịp thời cho đại lý; để chủ động trong việc thanh toán cho Công ty.

Điều 20: Trả thưởng và ủy quyền chi trả thưởng

1/ Ủy quyền chi trả thưởng:

- Công ty ủy quyền cho đại lý xổ số An Giang được chi trả thưởng cho khách hàng đối với các giải trúng có giá trị từ giải Nhất trở xuống và cùng với điều kiện vé trúng thưởng đúng quy định theo mặt sau của tờ vé. Đại lý chịu trách nhiệm về tính chính xác, trung thực của vé trúng thưởng đã chi trả và không được lấy bất cứ khoản phí nào từ khách hàng trúng thưởng; chịu trách nhiệm đối với khiếu kiện của khách hàng (nếu có), cũng như chịu sự kiểm tra của Công ty trong việc thực hiện ủy quyền trả thưởng. Nếu đại lý vi phạm quy định của pháp luật và quy chế của Công ty về ủy quyền trả thưởng thì tùy mức độ vi phạm mà Công ty có quyền thu hồi khoản chi không đúng Hợp đồng hoặc chấm dứt ủy quyền trả thưởng hoặc đề nghị cơ quan Nhà nước xử lý đúng quy định của pháp luật.

- Đại lý được hưởng phí ủy quyền chi trả thưởng theo quy định của Bộ Tài Chính (Phí ủy quyền được nêu cụ thể ở Điều 21 của Quy chế).

2/ Chi trả thưởng:

- Các vé trúng thưởng được chi trả thưởng một lần bằng tiền mặt hoặc chuyển khoản hoặc cản trừ công nợ vé đại lý.

- Các giải trúng trên 10 triệu đồng phải nộp thuế thu nhập cá nhân 10% trên phần giá trị vượt trên 10 triệu đồng của từng vé trúng thưởng. Công ty thực hiện khấu trừ thuế thu nhập trước khi chi trả thưởng.

- Thủ tục đổi vé trúng được nhân viên Công ty hướng dẫn cụ thể.

3/ Địa điểm và thời gian chi trả thưởng:

* **Tại trụ sở Công ty ở An Giang**, địa chỉ: Số 64C – Nguyễn Thái Học – Phường Mỹ Bình – TP. Long Xuyên – Tỉnh An Giang:

- Từ thứ Hai đến thứ Sáu hàng tuần.

+ Sáng: Từ 7 giờ đến 11 giờ.

+ Chiều: Từ 13 giờ đến 17 giờ.

* **Tại Trạm phát hành vé An Giang ở TP. Hồ Chí Minh**, địa chỉ: Số 152 – Ký Con – Phường Nguyễn Thái Bình – Quận 1 – Tp. Hồ Chí Minh.

- Từ thứ Hai đến thứ Sáu hàng tuần.

+ Sáng: Từ 8 giờ đến 12 giờ.

+ Chiều: Từ 14 giờ đến 18 giờ.

Điều 21: Quyền lợi của đại lý

- Hoa hồng đại lý:



+ Hoa hồng tối đa 15%/Doanh thu bán vé có thuế. Trong trường hợp cần thiết, Công ty giữ lại từ 0,5% đến 1% để xét chi trả vào cuối năm tùy vào mức độ đại lý thực hiện các quy định của Công ty về tiêu thụ, thanh toán, thể chấp.

- Phí ủy quyền trả thưởng là 0,2% trên tổng giá trị giải thưởng đại lý đã chi trả theo ủy quyền; được chi trả cho từng tháng.

- Lãi Hợp đồng tiền gửi hoặc Giấy chứng nhận tiền gửi từ thể chấp của đại lý.

- Quyền lợi chính đáng, hợp pháp khác (nếu có).

Điều 22: Trách nhiệm và nghĩa vụ của đại lý

1/ Trách nhiệm:

- Bán vé số đúng thị trường theo Điều 10 Quy chế này.

- Tuân thủ những quy định trong tiêu thụ vé số.

- Góp phần giữ ổn định thị trường và giá vé An Giang.

- Góp phần cùng Công ty tuyên truyền cho mục đích phúc lợi xã hội của hoạt động xổ số kiến thiết thông qua nhận phân phối các hàng hóa phục vụ tuyên truyền đến đúng đối tượng; sử dụng bảng hiệu, logo do Công ty cung cấp.

2/ Nghĩa vụ:

- Thể chấp đúng quy định, bằng vốn của cá nhân hoặc những khoản quyền lợi được hưởng từ kinh doanh vé số.

- Thanh toán kịp thời công nợ như đã nói ở điểm 2 Điều 13, có thể sớm hơn theo yêu cầu của Công ty. Cụ thể Công ty sẽ thông báo.

- Nộp thuế theo luật định.

- Thực hiện tốt về ủy quyền thu đổi vé trúng; kê khai, tổng hợp vé trúng thưởng, tiền mặt,... theo yêu cầu Công ty.

3/ Những hành vi cấm:

- Không bán chạy vé, nhằm giảm tỷ lệ vé trả ế tại Công ty hoặc xoay tiền thanh toán công nợ; không kinh doanh dưới các hình thức như: Cầm cố vé số, vé không rõ nguyên nhân, vé ăn cắp, ... để trả ế Công ty hoặc tổ chức tiêu thụ.

- Không đổi vé trúng có hiện tượng rửa tiền; không bán vé trúng cho các đối tượng có nghi ngờ rửa tiền.

- Không được trả ế cho đại lý khác dưới hình thức trực tiếp hoặc gián tiếp thông qua đại lý cấp dưới để chạy ế, không được trả ế vé không phải do bản thân mình nhận, vé không rõ nguồn gốc, vé trôi nổi,...nhằm mục đích được Công ty xét tăng vé.

- Không được tham gia các hoạt động cờ bạc dưới bất cứ hình thức nào, hoặc khuyến mãi,... mà Thông tư 75/2013/TT-BTC ngày 04/6/2013 của Bộ Tài Chính nghiêm cấm.

- Không được trả thưởng đối với các vé trúng thưởng đã có đóng dấu tên của đại lý bạn để hạn chế tình trạng đánh cắp vé trúng thưởng.

Điều 23: Ủy quyền giao dịch với Công ty

- Đại lý có phân công người thân, nhân viên hoặc đại lý đối tác đại diện giao dịch với Công ty, thì phải thực hiện thủ tục ủy quyền và chịu hoàn toàn trách nhiệm đối với mọi hành vi của người được ủy quyền. Việc ủy quyền phải thực hiện bằng văn bản theo quy định của pháp luật và thời gian rõ ràng.

- Nếu thay đổi người đại diện giao dịch, đại lý phải thông báo với Công ty và thực hiện thủ tục ủy quyền cho người mới. Nếu ủy quyền cho nhiều người, đại lý phải lập danh sách người được ủy quyền cùng chữ ký mẫu gửi cho Công ty.

- Công ty không giao dịch với người đại diện của đại lý nhưng không có thủ tục ủy quyền bằng văn bản và thông báo trước.

Điều 24: Khen thưởng và chế tài

- Đại lý chấp hành tốt quy chế phát hành được Công ty xét khen thưởng hoặc đề nghị cấp trên khen thưởng theo chế độ Nhà nước.

- Đại lý vi phạm quy chế này sẽ bị xử lý tùy mức độ như điều chỉnh giảm quyền lợi từ khoản hoa hồng bán vé, lãi phát sinh từ thế chấp của đại lý,... nghiêm trọng sẽ bị chấm dứt hợp đồng và phải thanh lý hoàn tất nghĩa vụ có liên quan.

Điều 25: Chấm dứt hợp đồng

Nếu 1 trong 2 bên có vi phạm nghiêm trọng hợp đồng, thì bên còn lại được quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng; nhưng phải thực hiện hoàn tất nghĩa vụ có liên quan.

C. TỔ CHỨC THỰC HIỆN

Quy chế này được phổ biến đến từng đại lý, toàn thể CB-NV Công ty và được công khai trên Website của Công ty.

Quy chế này có hiệu lực kể từ ngày ký ban hành. Những quy định trái với quy chế này không có giá trị. uk

CHỦ TỊCH CÔNG TY



Trần Văn Lâm